

DESCUBRE EL NUEVO OH!



PASA EL RATÓN Y DESCÚBRELO

Hemeroteca

Suscríbete

Clasificados

Miércoles, 10 diciembre 2014

Cartelera

TV

Tráfico

Identificate o Regístrate

www.informacion.es

INFORMACIÓN

Alicante
17 / 8°Elche
18 / 8°Benidorm
18 / 11°

Alicante

Actualidad Deportes Economía Opinión Ocio Vida y estilo Comunidad Multimedia Servicios

Suscriptor

Alicante Elche Vega Baja Benidorm/Marina Baixa Alcoy/Comtat/Foia Elda/Vinalopó L'Alacantí Baix Vinalopó Marina Alta Titulares

Información.es » Alicante

0 | 7 | 8

Rolando Segovia

Coaching, asesor, formador y desarrollador de negocios

«Empecé a vender en el metro y tardé tres meses en lograr mi primer cliente»

L.V. | 10.12.2014 | 12:32

Pasó de vivir en la calle a triunfar en el sector de las ventas a fuerza de tesón y aprendizaje. Rolando Segovia explicará esta tarde en el Club INFORMACIÓN las técnicas y vivencias que le han permitido transformar su vida y sentirse orgulloso de su trabajo.

¿Cualquiera puede ser un buen vendedor?

Sí, cualquiera. Es más, todos estamos siempre siempre vendiendo. Cuando convences a tu pareja de cambiar los muebles, cuando buscas trabajo te vendes tú, cuando animas a alguien... Lo que sucede es que cuando se trata de la labor comercial a la gente le entra un montón de miedo, creen que es sucio, malo, que tienes que tener mucha labia y engatusar y eso te detiene. El problema es cuando está el dinero de por medio.

¿Cómo se vence esa sensación?

Yo he cambiado el punto de vista de lo que le das a la otra persona. Si piensas que vas por el dinero te cortas, si piensas que das lo mejor de ti y que vas a ayudarle a tener una vida mejor, es más fácil. Cada persona tiene que estar convencida de lo que vende, de que ayuda al otro.

Dependerá de lo que se venda. ¿Qué es lo más extraño que le ha tocado vender?

Creo que parcelas para el cementerio, suena muy fuerte ir a vender eso y te dicen que no lo habían considerado. Y encima les tenía que comentar los gastos del entierro para que no dejara pringada a la familia. Hay cosas que no son fáciles de vender pero es posible.

En tiempos de crisis deben ser más difíciles las ventas...

Yo creo que todo lo contrario. Con la crisis nos hemos dado cuenta de que hay valores que ya no son sostenibles en el tiempo. Hay que aprovechar la crisis para mejorar. A día de hoy hay gente haciendo más dinero que nunca porque hay oportunidades.

¿Se puede superar la timidez?

Sí, trabajando con mucho ejercicio interno de visualización y rompiendo paradigmas. Yo era muy tímido y lo he logrado. Hay ejercicios y técnicas diversas, por ejemplo ejercicios de visualización y relajación.

Usted llegó a vivir en la calle cuando llegó a España. ¿Cómo logró salir adelante?

Vine con muchas ganas. Yo practico triatlón y quería competir con buenos deportistas. Fui campeón de Venezuela pero el nivel no era igual. Llegué a España solo sin ayudas y durante un tiempo viví en la calle pero no perdí la motivación. No tenía oportunidades de conseguir empleo porque no tenía ni papeles, me ofrecieron algunas cosas irregulares pero ese no era el camino. Busqué una forma de salir adelante, vendí mi bicicleta y me compré un móvil y saqué licencia para vender productos. Empecé en la boca del metro dando papillitas e intentando vender suplementos de nutrición. Al principio la gente me trataba mal, estaba mal vestido y había racismo y rechazo. Pero seguí intentándolo. Tardé tres meses en conseguir el primer cliente pero mi determinación era salir adelante sí o sí. Tienes que hacer docientos llamadas al día y al final lo consigues. Tienes que entender que todo es responsabilidad tuya y depende de ti.

¿Qué le ha aportado el deporte en esa superación que le ha permitido triunfar?

Aprender a sufrir disfrutando, a duplicar los esfuerzos y a continuar intentándolo.



Rolando Segovia INFORMACIÓN

Alicante/L'Alacantí



Alicante celebra su Noche en Blanco el día 24 de julio

Alicante celebra su Noche en Blanco el día 24 de julio

Los museos alicantinos estarán abiertos hasta la 1.00 horas con actividades y eventos culturales...

El General incorpora una nueva técnica para detectar el cáncer de mama

La biopsia del ganglio centinela con partículas ferromagnéticas sustituye a la de isótopos...



Educación elimina las pruebas diagnósticas y suma las horas que perdía el Bachillerato

El conseller Marzà anuncia los cambios en Alicante, primera provincia en la que se reúne con todos...

Bellido: 'Lo importante es escuchar a Ikea y si está dispuesta a negociar'

Justifica que comerciantes y oposición no participen en el encuentro porque la multinacional "la..."



El tripartito descarta una reunión con el PP, el comercio e Ikea

El Ayuntamiento recurre ante el Supremo la anulación del plan para edificar 500 viviendas en el...



Una férrea valencianista, jefa territorial de Educación

El conseller opta por la inspectora ilicitana Tudi Torró para desarrollar la política educativa....



Urbanismo rechaza viviendas de lujo en el Sidi San Juan

Urbanismo apuesta por recuperar el edificio como hotel porque considera que daría empleo y más...

Todas las noticias de Alicante/L'Alacantí

Alicante L'Alacantí

Lo último

Lo más leído

1. Arden cerca de 3.000 metros cuadrados en la pinada de La Marina junto al camping
2. Descubre los 10 falsos mitos más comunes sobre higiene del hogar
3. El TAD desestima el recurso del Elche y le obliga a descender a Segunda División
4. Ciudadanos ficha en Alicante a Belén González,

¿Que aspectos va a abordar hoy en su conferencia?

Hablaremos sobre lo que opinamos de los vendedores, los miedos que nos detienen para vender y la importancia de aprender y tomar el control. También veremos cómo mejorar los negocios y expandirlos para ir generando ingresos. A partir de ahí hablaremos de un protocolo sobre los pasos para sentirse cómodo y tener una venta efectiva y destinaremos una parte a evaluar en qué punto estamos ahora y ver qué hay que mejorar y habrá ejercicios de visualización para romper los miedos.

Compartir en Facebook

Compartir en Tw itter

Publicidad



Disfruta con Danet Drink
Consigue fantásticos premios en #disfrutoelverano
www.danet.es



Si pudieras invertir
¿40.000€ con 100€? Descubre los secretos del apalancamiento...
¡Consigue tu guía PDF gratis!
www.iforex.es



Promo Tablet + Smartphone
Por sólo 2€ con tu Pack Adsl + Móvil de Jazztel, te llevas la Tablet y el Smartphone.
www.ofertonadsljazztel.com



Para comentar debes [iniciar sesión](#) o [registrarte](#) si aún no tienes una cuenta.

Los comentarios están sujetos a moderación previa y deben cumplir las [Normas de Participación](#)

- Adrián Santos, Fernando Llopis, Marta Martín y Antonio Marcilla
- 5. El padrastró de Yéremi se hizo pasar por uno de los acosadores
- 6. Llamamiento de urgencia en un colegio para poder dar de desayunar a niños sin recursos
- 7. El Ayuntamiento endurece el control sobre los veladores
- 8. El PP propondrá a César Sánchez para presidir la Diputación de Alicante
- 9. En alerta por la aparición de cerdos vietnamitas
- 10. Un turista francés muere corneado en los «bous al carrer» de Pedreguer

- 1. Un homenaje para despedir mañana a la "Golondrina"
- 2. Preacuerdo entre CDC y ERC para la lista única del 27S
- 3. Tres detenidos por amenazarse con una motosierra y un machete
- 4. Ciudadanos apoya a los discapacitados psíquicos
- 5. Las 5 prendas que nunca debería vestir un hombre
- 6. Luce piernas y glúteos en la playa con estos ejercicios
- 7. Trueba: "Lo que importa es hacer películas buenas"
- 8. Educación elimina las pruebas diagnósticas y suma las horas que perdía el Bachillerato
- 9. Contador: "Simplemente, no tenía piernas"
- 10. Bellido: "Lo importante es escuchar a Ikea y si está dispuesta a negociar"

Publicidad



Granada Sabores
Productos Típicos de Granada - Calidad Gourmet Al Mejor Precio ¡Compruébalo!
www.gradasabores.com



Sony Xperia™ Z2
Los detalles marcan la diferencia
www.sonymobile.com/XperiaZ2



Hasta 30% de rentabilidad
Prueba gratis el Robot Forex que opera 24H7 días a la semana ¡El Robot vence al Trader!
www.forexrobotmillionaire.com



Enlaces recomendados: Oscars | Premios Goya

INFORMACIÓN

[Mapa web](#)

Alicante

- Elche
- El tiempo
- Farmacias de Guardia
- Tráfico en Alicante
- Cartelera de cine
- Hércules CF
- Elche CF

Clasificados

- tucasa.com
- iberpisos
- iberanuncio
- ibercoches
- iberempleo

Especiales

- Lotería de Navidad
- Lotería el Niño
- Fórmula 1
- Premios Oscar
- Canal Esquí
- Premios Goya

informacion.es

- Contacto
- Conózcanos
- Localización
- Club información
- Promociones
- Aviso legal
- Política de cookies
- RSS

Publicidad

- Tarifas Prensa
- Tarifas Internet

Otras webs del Grupo Editorial Prensa Ibérica

Otras webs del Grupo Editorial Prensa Ibérica
Diari de Girona | Diario de Ibiza | Diario de Mallorca | Empordà | Faro de Vigo | Información | La Opinión A Coruña | La Opinión de Málaga | La Opinión de Murcia | La Opinión de Tenerife | La Opinión de Zamora | La Provincia | La Nueva España | Levante-EMV | Mallorca Zeitung | Regió 7 | Superdeporte | The Adelaide Review | 97.7 La Radio | Euroresidentes | Lotería de Navidad | Oscars | Premios Goya